



# Der erfolgreiche **Rekrutierungsprozess** „Made by Bodystreet“

Martin Petzsche & Luca Speer

BODY STREET



**TIME FOR HEROES**

BODY STREET

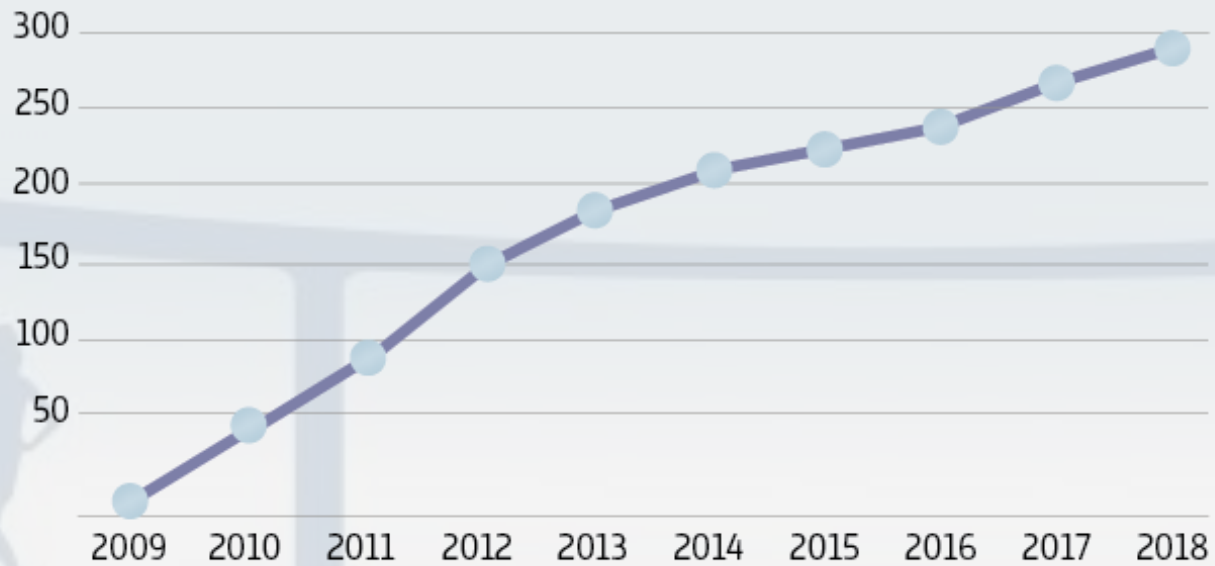


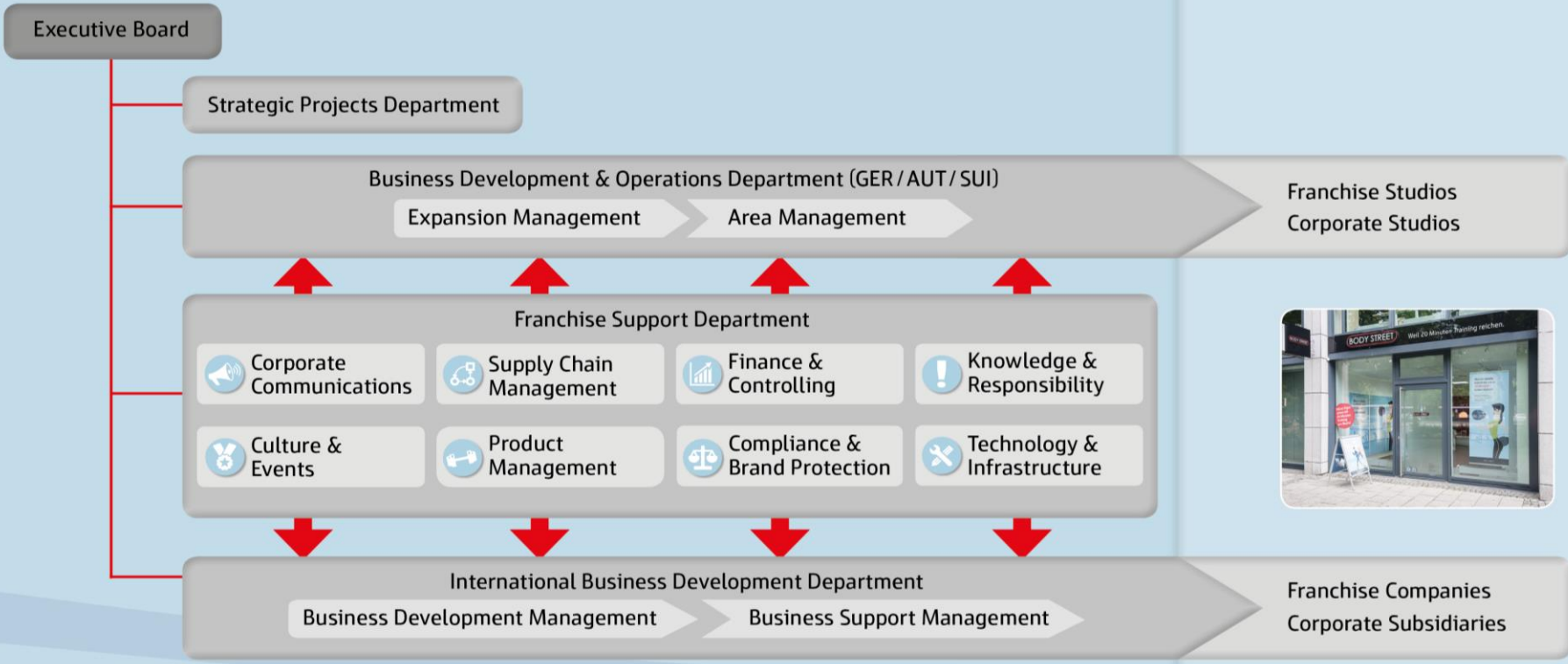
# Success

$$Umsatz = \sum_{s=1}^n X_s * PKU_s$$

**Standorte**      **Mitglieder**      **Pro Kopf Umsatz**

## Studio Development





# Studio Development 2018

• Openings	32
• Re-openings	14
<hr/>	
	<b>46</b>

# Studio Development 2018



• Openings

21

2

4

3

1

1

• Re-openings

13

0

1

0

0

0

---

**34**

**2**

**5**

**3**

**1**

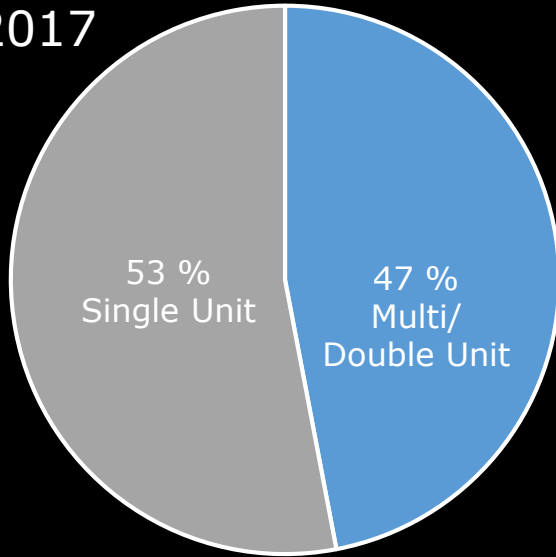
**1**

BODY STREET

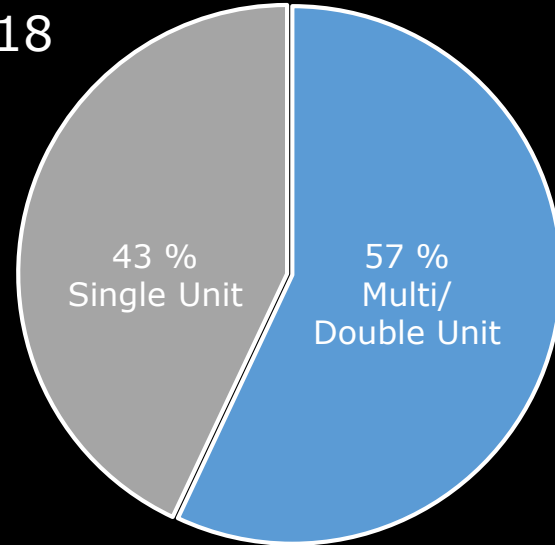


# Openings

2017



2018



BODY STREET

# Kick-back Modell



\* Durchschnittliche monatliche laufende Gebühr



# Unsere Aktion „Partner werben Partner“

BODY STREET



2018

# Second Generation Programm

BODY STREET



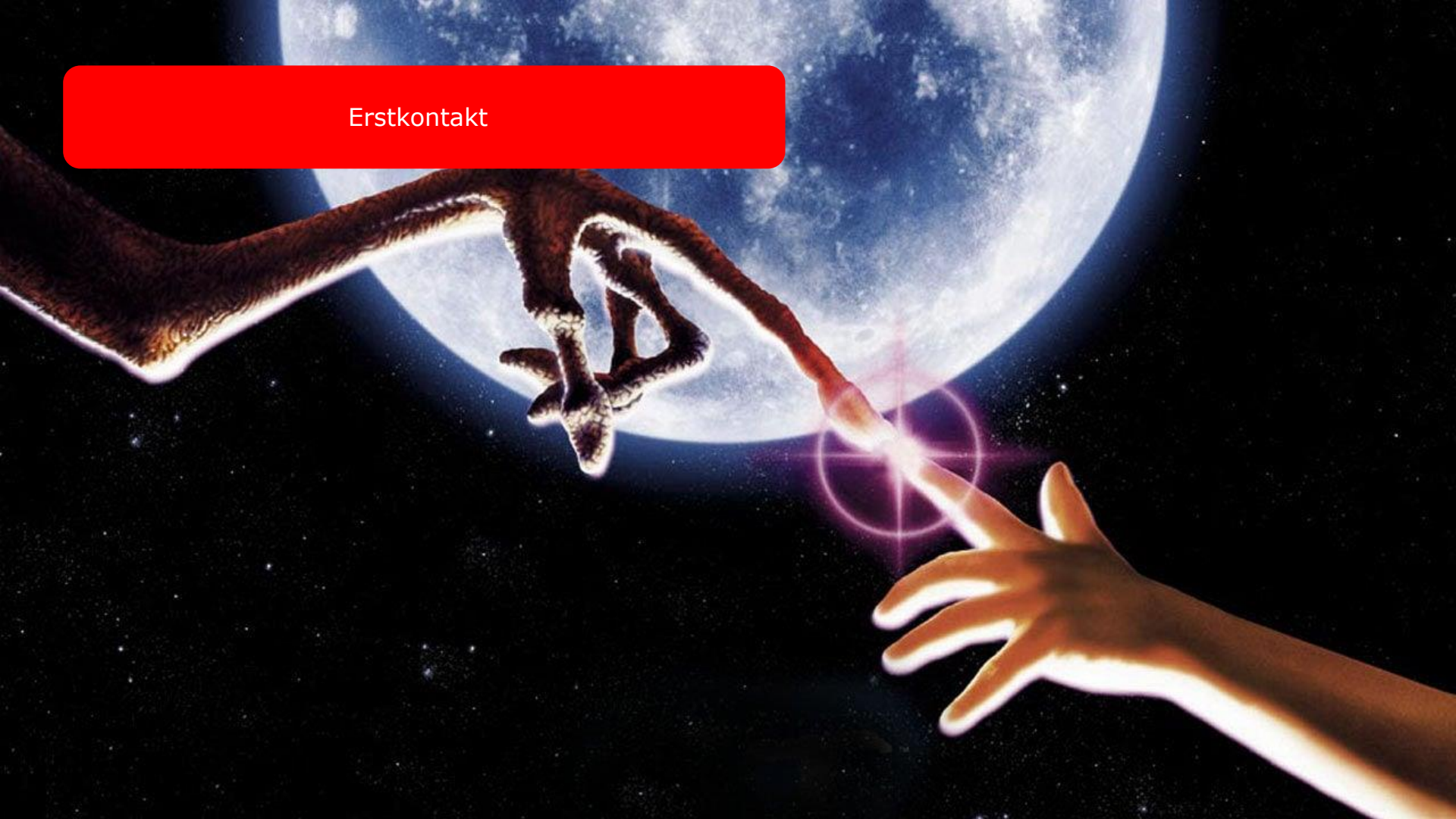
In 10 Jahren vom Nobody zum Marktführer.

- Über 290 internationale Standorte
- Über 1000 „People in System“
- Über 40.000 Mitglieder
- Über 160.000 Personaltrainings
- Weltmarktführer (12 mio. Trainings)

BODY STREET



Erstkontakt



Expansion

## 1. Erstkontakt

- E-Mail mit Erstinformationen
- Telefoninterview
- E-Mail: Einladung zur Konzeptpräsentation
- Anmeldung zur Konzeptpräsentation

BODY STREET



## Konzeptpräsentation



## 2. Konzeptpräsentation „Independence Day“

- Telefoninterview -Prüfung fachl., kaufm., sozial
- Teilnahmebestätigung per E-Mail
- E-Mail Reminder mit Termin/ Anfahrt
- Konzeptpräsentation -Persönliches Kennenlernen
- Ausgabe der Geheimhaltungsvereinbarungen

Geheimhaltungsvereinbarung



**Top Secret**

Expansion

### **3. Geheimhaltungsvereinbarung**

- Telefonisches Nachfassen
- Eingang Geheimhaltungsvereinbarung
- Entscheidung „Hop oder Top“
- Versenden der „geheimen“ Unterlagen
- Terminkoordination Beratungsgespräch

BODY STREET

## Beratungsgespräch



## 4. Beratungsgespräch

- Finanzierungs-Vorab-Check
- Ca. 5 stündiges intensives Kennenlernen  
(vorvertragliche Aufklärung)
- Entscheidungsfindung
- Unterzeichnung Vorvertrag

Vorvertrag



## 5. Vorvertrag

- Telefonisches Nachfassen
  - Unterzeichnung des Vorvertrags
  - Informationsweitergabe Standort und Finanzierung
- Übergabe an das Area Management



Partnervertrag



## 6. Partnervertrag

- Unterstützung bei Standortsuche & Finanzierung
- PAN-Gespräch (vorvertragliche Aufklärung)
- Unterzeichnung Partnervertrag

➤ Fokus auf Eröffnung



Vielen Dank

BODY STREET